
CALIBRE INFORMA SÓLIDOS RESULTADOS FINANCIEROS DE TERCER TRIMESTRE: AUMENTO DE FLUJO DE CAJA LIBRE EN CUARTO TRIMESTRE CONSECUTIVO DE PRODUCCIÓN DE ORO RÉCORD DE 73,485 ONZAS, RESULTANDO EN UTILIDADES RÉCORD DE AÑO A LA FECHA DE US\$0.16 POR ACCIÓN

Vancouver, Columbia Británica – 7 de noviembre de 2023: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) anuncia resultados financieros y operativos para los tres (“Q3 2023”) y nueve meses (“Año a la Fecha-YTD 2023”) finalizados el 30 de septiembre de 2023. Los estados financieros consolidados y la discusión y análisis de gestión pueden consultarse en www.sedarplus.ca y en el sitio web de la Compañía, www.calibremining.com. Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses.

Puntos destacados del Q3 2023

- Efectivo en caja récord del orden de los \$97 millones, un aumento del 26% con respecto al Q2 2023 y un 72% más que al inicio de 2023;
- Flujo de Caja Libre (“FCF” por sus siglas en inglés)⁽¹⁾ aumentó tras el Q2, 2023 a \$16.3 millones;
- 4to trimestre consecutivo de ventas de oro récord de 73,241 onzas con ingresos totales de \$143.9 millones, a un precio de realización promedio del oro de \$1,929/oz;
- Costos en Efectivo Totales consolidados⁽²⁾ (“TCC”) de \$1,007 y Costos Totales de Sostenimiento⁽²⁾ (“AISC”) de \$1,115 por onza;
- Ingresos netos de \$23.4 millones o \$0.05 por acción básica;
- Ingresos netos ajustados⁽³⁾ de \$24.5 millones o \$0.05 por acción básica;
- Exploración exitosa en La Libertad arrojó un [Estimado Inicial de Recursos Minerales en el Yacimiento Volcán](#);
- [Interceptados objetivos auríferos de alta ley en Mina Jabalí](#), con potencial de ampliación de recursos;
- Continuó la ampliación de zonas de mineralización aurífera de alta ley en [Atravesada](#) y a lo largo del [corredor aurífero VTEM](#), ambas zonas dentro de Complejo Minero El Limón;
- [Resultados de perforación de alta ley en subsuelo inmediato al norte y al sur de mina en operación Pan](#) demuestran potencial de aumento de recursos, ley y confianza a lo largo de la propiedad; y
- [Anunciada Oferta de Emisor de Curso Normal](#) como utilización responsable y potencial del efectivo disponible.

Puntos destacados Año a la Fecha (“YTD”) 2023

- Ventas de oro consolidadas récord de 208,020 onzas recaudando \$410.1 millones en ingresos totales, a un precio de realización promedio⁽²⁾ del oro de \$1,932/oz;
- TCC⁽²⁾ consolidados de \$1,047/oz; Nicaragua \$983/oz & Nevada \$1,412/oz;
- AISC⁽²⁾ consolidados de \$1,195/oz; Nicaragua \$1,101/oz & Nevada \$1,456/oz; e
- Ingresos netos de \$73.0 millones, o \$0.16 por acción.

Darren Hall, Presidente y Director ejecutivo de Calibre, manifestó: “Calibre generó un sólido flujo de caja libre en un cuarto trimestre consecutivo de producción récord, que resultó en un aumento del 72% del efectivo en caja a \$97 millones a partir del inicio del año. Los costos año a la fecha son favorables para el presupuesto y la Compañía se encuentra en excelente forma para lograr el extremo superior de la previsión de producción de todo el año.

Nuestra inversión en exploración continúa arrojando éxitos en muchas áreas, incluyendo: una nueva tendencia aurífera emergente al noroeste de nuestro recientemente anunciado yacimiento aurífero Volcán en La Libertad, lo que demuestra el potencial de descubrimiento de alta ley; los resultados de perforación próximos a la mina operativa Pan continúan ofreciendo oportunidades potenciales de aumento en recursos y ley; y la ampliación de descubrimientos auríferos de alta ley existentes a través de nuestra propiedad de El Limón aporta oportunidades adicionales para aprovechar la capacidad de procesamiento excedente disponible en nuestro molino de La Libertad.

La Compañía prosigue autofinanciando todas sus actividades de exploración y crecimiento a partir del flujo de caja operativo aumentado a la vez nuestras reservas de efectivo. Continuamos dedicados a proporcionar beneficios duraderos y responsables a todos nuestros actores de interés. Nuestra continua incorporación de iniciativas de sostenibilidad a través de nuestras operaciones consolida aún más nuestra sólida licencia social para operar”.

RESULTADOS CONSOLIDADOS: Q3 2023 y Año a la Fecha (YTD) 2023

Resultados consolidados ⁽⁴⁾

<i>\$'000 (excepto cantidades por acción y por onza)</i>	Q3 2023	Q3 2022	YTD 2023	YTD 2022
Ingresos	\$ 143,884	\$ 86,342	\$ 410,107	\$ 299,946
Costo de ventas, incluyendo depreciación y amortización	\$ (101,128)	\$ (70,876)	\$ (281,556)	\$ (224,692)
Ingresos operativos de mina	\$ 42,756	\$ 15,466	\$ 128,551	\$ 75,254
Ingresos netos	\$ 23,412	\$ 1,713	\$ 73,024	\$ 28,842
Ingresos netos por acción (básicas)	\$ 0.05	\$ 0.00	\$ 0.16	\$ 0.07
Ingresos netos por acción (diluídas)	\$ 0.05	\$ 0.00	\$ 0.15	\$ 0.06
Ingresos netos ajustados ⁽³⁾	\$ 24,530	\$ 6,624	\$ 74,361	\$ 38,540
Ingresos netos ajustados por acción (básicas) ⁽³⁾	\$ 0.05	\$ 0.01	\$ 0.16	\$ 0.09
Efectivo aportado por actividades de operación	\$ 54,226	\$ 7,101	\$ 140,776	\$ 68,593
Inversión de capital en desarrollo de mina y EPP	\$ 32,990	\$ 31,274	\$ 89,749	\$ 68,747
Inversión de capital en exploración	\$ 7,705	\$ 12,375	\$ 21,448	\$ 39,320
Onzas de oro producidas	73,485	49,081	208,011	160,704
Onzas de oro vendidas	73,241	49,260	208,020	161,530
Precio de realización promedio del oro (\$/oz) ⁽²⁾	\$ 1,929	\$ 1,730	\$ 1,932	\$ 1,833
Costos en efectivo totales (\$/oz) ⁽²⁾	\$ 1,007	\$ 1,188	\$ 1,047	\$ 1,141
AISC (\$/oz) ⁽²⁾	\$ 1,115	\$ 1,322	\$ 1,195	\$ 1,268

Resultados operativos

NICARAGUA	Q3 2023	Q3 2022	YTD 2023	YTD 2022
Mineral minado (t)	491,835	362,843	1,588,631	1,074,210
Mineral molido (t)	546,555	397,229	1,545,122	1,154,859
Ley (g/t Au)	4.35	3.74	4.03	3.93
Recuperación (%)	91.6	90.5	92.3	90.3
Oro producido (onzas)	63,756	38,928	177,145	130,635
Oro vendido (onzas)	63,517	39,076	177,100	130,842
NEVADA	Q3 2023	Q3 2022	YTD 2023	YTD 2022
Mineral minado (t)	1,129,042	1,337,275	3,513,948	3,449,175
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,076,876	1,336,109	3,452,753	3,456,351
Ley (g/t Au)	0.34	0.37	0.37	0.40
Oro producido (onzas)	9,729	10,153	30,866	30,069
Oro vendido (onzas)	9,724	10,184	30,920	30,688

La producción de oro en Nicaragua aumentó un 64% durante el Q3, 2022, impulsada por mayores leyes y toneladas procesadas.

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO Q3 y AÑO A LA FECHA (YTD) 2023

Los TCC⁽²⁾ y AISC⁽²⁾ en el Q3 2023 fueron \$1,007 por onza y \$1,115 por onza, cifras positivas para el presupuesto. Los AISC más bajos trimestre tras trimestre se han logrado por medio de mayores ventas de oro a partir de un aumento en las toneladas de mineral de tajo a cielo abierto, mejoras en la optimización de la minería subterránea con aumentos conexos en las toneladas extraídas y mayores leyes de cabeza aunado a una reducción en los precios del diésel.

Los TCC(2) y AISC(2) para el Año a la Fecha (YTD) 2023 fueron \$1,047 por onza y \$1,195 por onza respectivamente, dentro de la previsión y favorables para el presupuesto, colocando a la Compañía en una buena posición para alcanzar la previsión de costos de todo el año. Los costos YTD son favorables debido a mineral de mayor ley del yacimiento de Pavón Central, la extracción minera del yacimiento de Jabalí Antena, menor razón estéril/mineral en el yacimiento de El Limón Central y mayores ingresos por plata.

Gastos e ingresos netos

Para el Q3 2023 y Año a la Fecha 2023, los gastos administrativos y de carácter general (G&A) corporativos fueron de \$3.2 millones y \$8.6 millones respectivamente, comparados con \$3.1 millones y \$9.4 millones para los mismos períodos en 2022. Los gastos administrativos Año a la Fecha corporativos fueron menores debido a una reducción en el uso de consultores profesionales.

PREVISIÓN 2023

	PREVISIÓN CONSOLIDADA 2023	PREVISIÓN NICARAGUA 2023	PREVISIÓN NEVADA 2023
Producción /Ventas de oro (onzas)	250,000 – 275,000	210,000 - 230,000	40,000 – 45,000
Costos en efectivos totales (\$/onza) ⁽²⁾	\$1,000 - \$1,100	\$950 - \$1,050	\$1,300 - \$1,400
AISC (\$/onza) ⁽²⁾	\$1,175 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,350 - \$1,450
Capital de crecimiento (\$ millones)		\$55 - \$65	
Capital de exploración (\$ millones)		\$25 - \$30	

Por cuarto trimestre consecutivo, la Compañía alcanzó una producción de oro récord del orden de las 73,485 onzas, con una producción año a la fecha de 208,011 onzas, a costos menores al presupuesto. Esto coloca a la Compañía en una sólida posición para alcanzar el extremo superior de su previsión de producción de todo el año 2023. Dados los precios actuales del oro, Calibre está generando un fuerte flujo de caja, autofinanciando todas las inversiones en crecimiento, desarrollo y exploración y a la vez aumentando su saldo de caja neto de manera significativa.

Calibre continúa avanzando en su programa de perforación de 100,000+ metros que incluye perforación para delimitación de recursos, inter-espaciada y geotécnica, así como también perforación de exploración generativa básica para probar numerosos objetivos satélite alrededor de El Limón, La Libertad, *Eastern Borosi* y en Nevada.

RESULTADOS FINANCIEROS DEL Q3 y Año a la Fecha (YTD) 2023 Y DETALLES DE CONFERENCIA TELEFÓNICA

Los resultados financieros del tercer trimestre se divulgarán después del cierre del mercado el martes 7 de noviembre de 2023, y la gerencia realizará una conferencia telefónica el miércoles, 8 de noviembre para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Miércoles, 8 de noviembre de 2023
Hora: 10:00 a.m. (ET)
Enlace de transmisión *webcast*: <https://edge.media-server.com/mmc/p/uippamra>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q3 de Calibre Mining.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/Blaeef792eb39c469b8d3571c2423f7f24> y llenando el formulario de inscripción en línea.
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en <http://www.calibremining.com> en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente sénior, Desarrollo Corporativo & RI

T: (604) 628-1012

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com



Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, sin deudas, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

Notas:

(1) FLUJO DE CAJA LIBRE

El flujo de caja libre se calcula restando los gastos en las propiedades mineras, planta y equipo del efectivo neto aportado por las actividades operativas.

(2) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado

estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro: Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Precio de Realización Promedio por Onza Vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

(3) INGRESOS NETOS AJUSTADOS

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados:

<i>(en miles– excepto las cantidades por acción)</i>	Q3 2023	Q3 2022	YTD 2023	YTD 2022
Ingresos netos	\$ 23,412	\$ 1,713	\$ 73,024	\$ 28,842
Ajustes (<i>Addbacks</i>) (neto de impactos fiscales):				
Otros gastos corporativos	1,118	55	1,630	4,842
Depreciación de inventario de Nevada	-	2,592	(616)	2,592
Cancelación propiedades mineras	-	2,265	323	2,265
Ingresos netos ajustados	\$ 24,530	\$ 6,624	\$ 74,361	\$ 38,540
Número promedio ponderado de acciones en circulación	455,754	453,932	454,190	443,009
Ingresos netos ajustados (pérdidas) por acción – básicas	\$ 0.05	\$ 0.01	\$ 0.16	\$ 0.09

(4) Los resultados financieros y operativos consolidados para el Q3 y Año a la Fecha (YTD) 2022 incluyen los resultados de las propiedades adquiridas en Estados Unidos y discutidas en la MD&A.

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “pudieran ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas en esta nota de prensa incluyen, entre otras: las expectativas de la Compañía sobre leyes más altas minadas y procesadas en el futuro; las declaraciones relativas a las oportunidades prioritarias de ampliación de recursos de la Compañía en 2023; los supuestos de la Compañía sobre el precio del metal y la ley de corte. Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual (“AIF”) de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, y su discusión y análisis de gestión (“MD&A”) para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, todos disponible en el perfil SEDAR+ de la Compañía en www.sedarplus.ca. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, tales como la implementación de sanciones potenciales derivadas de la Orden Ejecutiva 13851 de Estados Unidos con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Dichos supuestos incluyen entre otros: que la Compañía pueda extraer y procesar leyes más altas y mantener los costos de producción relativamente estables en el futuro; que no haya un aumento en los costos de producción como resultado de cualquier problema de la cadena de suministro o de las restricciones actuales debido al COVID-19; que no haya una caída adversa en el precio del metal o en la ley de corte en las propiedades de la Compañía en Nevada. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.