
CALIBRE PRESENTA OPORTUNIDAD DE ORO: BATE RÉCORDS CON PRODUCCIÓN DE ORO E INGRESOS EN 2022; GANA IMPULSO EN 2023 CON UN AUMENTO DEL 20% EN LA PRODUCCIÓN, A 250,000 - 275,000 ONZAS

Vancouver, Columbia Británica – 22 de febrero de 2023: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) anuncia los resultados financieros y operativos para los tres meses y el año finalizados el 31 de diciembre de 2022. Los Estados Financieros Consolidados Anuales y la Discusión y Análisis de Gestión correspondiente para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022 pueden encontrarse en www.sedar.com y en el sitio web de la Compañía, www.calibremining.com. Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses a menos que se indique lo contrario.

PUNTOS DESTACADOS DE 2022

- Ventas de oro récord de 222,991 onzas sumando \$403.1 millones en ingresos, a un precio de realización promedio del oro¹ de \$1,808/oz;
- Costos en Efectivo Totales consolidados (“TCC”)¹ de \$1,129/oz; Nicaragua \$1,065/oz & Nevada \$1,405/oz
- Costos Totales de Sostenimiento (“AISC”)¹ consolidados de \$1,259/oz; Nicaragua \$1,154/oz & Nevada \$1,421/oz;
- Generados \$96.7 millones en efectivo de las operaciones;
- Ingresos netos ajustados² de \$51.4 millones, o \$0.12 por acción;
- Se recibió el permiso de minería para el tajo cielo abierto de Pavón Central en el Q2, con un avance significativo a lo largo del año que resultó en un aumento impulsado por la ley dentro de lo contemplado para la producción durante el Q1 de 2023;
- Se recibieron los permisos de minería para tajo a cielo abierto y subterránea para el Proyecto Borosi Project (“EBP” por sus siglas en inglés) en el Q4, con un avance considerable a lo largo del año preparándose para entrar a producción durante el Q2 de 2023;
- Resultados de exploración significativos en numerosas propiedades, incluyendo un nuevo descubrimiento de alta ley dentro del complejo minero de El Limón en Panteón Norte y el Corredor Aurífero VTEM de varios kilómetros (notas de prensa fechadas [7 de septiembre de 2022](#), [27 de junio de 2022](#) y [8 de diciembre de 2022](#)), un segundo nuevo descubrimiento en Nevada en la mina Pan (nota de prensa fechada [17 de enero de 2023](#)) y resultados tipo carlin en Gold Rock (nota de prensa fechada [22 de noviembre de 2022](#)) demuestran potencial de mayor ley y de ampliación;
- Las Reservas Minerales Consolidadas de 2022 aumentaron un 33% a 1.35 Moz en 2021, neto del agotamiento de la producción (nota de prensa fechada [14 de febrero de 2023](#)) y;
- Lanzada la estrategia de sostenibilidad quinquenal de la Compañía, asegurando prácticas mineras responsables y sostenibles y se avanzó significativamente en la autoevaluación de los Principios de Minería Responsable del Consejo Mundial del Oro.

PUNTOS DESTACADOS DEL Q4 2022

- Ventas de oro de 61,461 onzas sumando \$107.0 millones en ingresos, a un precio de realización promedio del oro¹ de \$1,742/oz);
- TCC¹ de \$1,097/oz; Nicaragua \$1,079/oz & Nevada \$1,174/oz
- AISC¹ de \$1,236/oz; Nicaragua \$1,188/oz & Nevada \$1,201/oz
- Ingresos netos de \$14.5 millones; ingreso neto básico por acción de \$0.03 (Q4 2021: \$0.04);

Darren Hall, Presidente y Director General de Calibre, manifestó: “El equipo de Calibre sigue cumpliendo con su compromiso de hacer crecer la Compañía mediante la reinversión en exploración, desarrollo y adquisición de minas. Nuestras inversiones han dado lugar a nuevos descubrimientos, al aumento de las Reservas y Recursos Minerales, a la entrega de permisos mineros clave, el desarrollo de nuevas minas de alta ley, todo lo cual contribuirá al importante aumento de la producción. Calibre ha seguido aumentando la producción alrededor de un 20% año tras año, mientras que las Reservas Minerales han aumentado en un 370% desde 2019 a 1.35 millones de onzas con leyes récord en nuestra cartera en Nicaragua. El incremento de la producción en 2023, del 20% a 250,000 – 275,000 onzas, es impulsado por leyes más altas de Pavón Central y el Proyecto *Eastern Borosi*. Me complace el avance del equipo en el tajo a cielo abierto de Pavón Central, que año a la fecha ha generado 800 tpd con una ley promedio de 6 g/t de oro.

Creo que hemos establecido cimientos sólidos con varios años de vida de Reserva Mineral delante de nosotros con grandes oportunidades de crecimiento orgánico y nuevos descubrimientos auríferos para ampliar nuestros activos existentes. Durante 2022, dentro de ambas jurisdicciones operativas, descubrimos nuevas zonas y, en el caso de Panteón Norte, pasamos del descubrimiento a un estimado de Reserva Mineral que perfilaba 244,000 onzas con 9.45 g/t de oro en menos de 12 meses. Durante 2023 avanzaremos con un programa de perforación multi-plataforma que dará seguimiento al Corredor Aurífero VTEM donde descubrimos 11.6 g/t de oro en 9 metros, 1.5 km a lo largo de la tendencia de Panteón Norte. En el Proyecto *Golden Eagle* en el estado de Washington, estamos esperando resultados adicionales del programa de perforación de la Fase I que intersectó mineralización de alta ley, incluyendo 4.30 g/ t Au en 92 metros.

La continua integración de nuestros programas de sostenibilidad en toda la empresa proporciona a Calibre una sólida licencia social para operar con éxito, y seguimos comprometidos con la exploración auto-financiada y el crecimiento orgánico a partir de un fuerte flujo de caja operativo, al tiempo que ofrecemos beneficios positivos y sostenibles para todas las partes interesadas”.

RESULTADOS CONSOLIDADOS: Q4 2022 Y AF 2022

Resultados financieros consolidados

\$'000 (excepto por acción y por onza, como se indicó)	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Ingresos	\$ 107,046	\$ 88,109	\$ 403,072	\$ 328,132
Costo de ventas, incluidas depreciación y amortización	\$ (78,697)	\$ (64,850)	\$ (299,469)	\$ (223,883)
Ingresos de operación minera	\$ 28,349	\$ 23,259	\$ 103,603	\$ 104,249
Ingresos netos	\$ 14,502	\$ 14,649	\$ 43,344	\$ 58,199
Ingresos netos por acción (básica)	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.10	\$ 0.17
Ingresos netos por acción (totalmente diluida)	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.09	\$ 0.16
Ingresos netos ajustados ²	\$ 12,882	\$ 15,456	\$ 51,422	\$ 59,842
Ingresos netos ajustado por acción (básico)	\$ 0.03	\$ 0.05	\$ 0.12	\$ 0.18
Efectivo proporcionado por las actividades de operación	\$ 28,064	\$ 22,389	\$ 96,657	\$ 105,600
Inversión de capital en el desarrollo minero y EPI	\$ 30,041	\$ 11,520	\$ 98,788	\$ 63,029
Inversión de capital en exploración	\$ 7,083	\$ 6,710	\$ 46,403	\$ 21,357
Onzas de oro producidas	61,294	49,218	221,999	185,755
Onzas de oro vendidas	61,461	49,207	222,991	183,242
Precio de realización promedio del oro (\$/oz) ¹	\$ 1,742	\$ 1,791	\$ 1,808	\$ 1,791
Costo en Efectivo Total (\$/oz) ¹	\$ 1,097	\$ 1,026	\$ 1,129	\$ 1,013
AISC (\$/oz) ¹	\$ 1,236	\$ 1,139	\$ 1,259	\$ 1,136

Resultados operativos

NICARAGUA	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral minado (t)	415,543	559,953	1,489,753	2,092,598
Mineral molido (t)	460,181	579,891	1,615,039	1,958,580
Ley (g/t Au)	3.70	2.99	3.87	3.19
Recuperación (%)	93.1	90.1	90.9	91.7
Oro producido (onzas)	49,854	49,218	180,490	182,755
Oro vendido (onzas)	50,032	49,207	180,875	183,242

NEVADA	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral minado (t)	1,889,721	-	5,338,896	-
Mineral colocado en pila de lixiviación (t)	1,866,270	-	5,322,621	-
Ley (g/t Au)	0.39	-	0.39	-
Oro producido (onzas)	11,440	-	41,509	-
Oro vendido (onzas)	11,429	-	42,117	-

OPERACIONES DE MINADO EN NICARAGUA

Las leyes auríferas aumentaron un 26% en 2022 vs 2021 debido a la entrada en el plan de producción de nuevas zonas con leyes más altas y la Compañía espera que las leyes continúen aumentando en 2023 y 2024.

Resultados operativos de minado	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral minado – tajo a cielo abierto (t)	337,845	442,560	1,162,845	1,683,666
Mineral minado – tajo a cielo abierto (t) – Ley promedio (g/t Au)	3.37	2.85	3.57	2.73
Estéril minado– tajo a cielo abierto (t)	3,927,838	2,591,783	14,217,355	14,854,381
Mineral minado – subterráneo (t)	77,698	117,393	326,908	408,932
Mineral minado – subterráneo – Ley promedio (g/t Au)	5.12	5.08	4.87	4.42
Total Mineral minado (t)	415,543	559,953	1,489,753	2,092,598
Total Mineral minado – Ley promedio (g/t Au)	3.70	3.32	3.85	3.06

PROCESAMIENTO EN NICARAGUA

El Limón

La producción de oro fue un 13% mayor en 2022 que en 2021, como resultado de leyes más altas de los tajos a cielo abierto de El Limón Central, Tigra y Panteón Subterráneo.

Procesamiento en El Limón	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral molido (t)	120,815	123,330	494,481	495,668
Ley (g/t Au)	5.36	5.59	5.31	4.69
Recuperación (%)	88.6	89.8	89.2	89.7
Oro producido (onzas)	18,244	19,599	76,171	67,352
Oro vendido (onzas)	18,388	19,578	76,341	67,620

La Libertad

Las leyes auríferas aumentaron en un 21% como resultado de nuevas zonas con leyes más altas, sin embargo, la producción de oro se redujo en 2022 versus 2021 debido a una inesperada falla de equipo en la planta de carbón y menos *stockpile* de menor ley procesado.

Procesamiento en La Libertad	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral molido (t)	339,366	456,561	1,120,559	1,462,912
Ley (g/t Au)	3.11	2.29	3.23	2.68
Recuperación (%)	94.7	90.3	92.1	92.8
Oro producido (onzas)	31,611	29,619	104,319	115,403
Oro vendido (onzas)	31,644	29,629	104,534	115,622

OPERACIONES DE MINADO & PROCESAMIENTO EN NEVADA

Minado	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral minado (t)	1,889,721	-	5,338,896	-
Estéril minado (t)	2,274,772	-	10,916,990	-
Total minado (t)	4,164,493	-	16,255,886	-
Ley (g/t Au)	0.38	-	0.39	-
Oro minado (onzas)	23,101	-	67,253	-

Procesamiento	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,866,270	-	5,322,621	-
Ley (g/t Au)	0.39	-	0.39	-
Oro contenido (onzas)	23,187	-	67,217	-
Oro producido	11,440	-	41,509	-
Oro vendido (onzas)	11,429	-	42,117	-

Las operaciones en la mina *Pan* en Nevada están incluidas en los estados financieros consolidados del 12 de enero de 2022.

Las operaciones mineras en *Pan* avanzaron según lo planificado durante el Q4 de 2022. Durante el Q3 de 2022, el valor de las onzas contenidas en las pilas de lixiviación se redujo en \$3.3 millones (\$2.9 millones de costos en efectivo más \$0.4 millones no monetarios) para reflejar el valor realizable neto potencial basado en el precio promedio del oro del Q3 de \$1,728, menos costos de proceso y finalización. Esta reducción de valor se revirtió posteriormente en forma parcial por \$2.1 millones durante el Q4 de 2022, de los cuales \$0.2 millones fueron no monetarios.

ANÁLISIS FINANCIERO CONSOLIDADO Q4 2022 Y AF 2022

Los TCC y los AISC del Q4 de 2022 fueron \$1,097 por onza y \$1,236 por onza respectivamente, en comparación con \$1,026 y \$1,139 por onza en el Q4 de 2021. Los AISC más altos en el Q4 de 2022 se debieron a los impactos inflacionarios relacionados con el diésel y otras materias primas, y los Costos en Efectivo más altos se vinculan a las operaciones en la mina *Pan*.

Durante todo el año 2022, los TCC y los AISC consolidados fueron de \$1,129 por onza y \$1,259 por onza, respectivamente, dentro de la previsión de 2022. Los Costos en Efectivos y AISC más altos en 2022 versus 2021 se relacionan con la inflación de las materias primas y los costos asociados con la operación de las propiedades de Nevada.

Gastos e ingresos netos

Para el Q4 de 2022 y el año 2022, los gastos G&A corporativos fueron de \$2.8 millones y \$12.2 millones en comparación con \$2.1 millones y \$7.6 millones para los mismos períodos en 2021. La administración corporativa para 2022 fue mayor que los períodos comparables de 2021 debido en parte a la adición de gastos de G&A

relacionados con los activos de Nevada. La diferencia restante se atribuye principalmente al aumento de los sueldos, los honorarios profesionales y el aumento de los gastos de viaje y comercialización en comparación con períodos anteriores

PREVISIÓN PARA 2023

	CONSOLIDADA	NICARAGUA	NEVADA
Producción /Ventas de oro (onzas)	250,000 - 275,000	210,000 - 230,000	40,000 – 45,000
Costos en Efectivo Totales (\$/onza) ¹	\$1,000 - \$1,100	\$950 - \$1,050	\$1,300 - \$1,400
AISC (\$/onza) ¹	\$1,175 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,350 - \$1,450
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$55 - \$65		
Capital de exploración (\$ millones)	\$25 - \$30		

Desde la adquisición de las propiedades en Nicaragua de B2Gold en octubre de 2019 y Fiore Gold en 2022, la Compañía ha re-invertido en forma sistemática en las operaciones con resultados demostrados de fuerte producción, aumento de las reservas, descubrimiento de nuevos yacimientos e identificación de nuevos objetivos, todo lo cual posiciona a Calibre para dar paso a fuentes adicionales de alimentación para el molino y aumentar la producción tanto en Nicaragua como en Nevada. Calibre continúa invirtiendo en sus programas de exploración, con un programa de perforación de descubrimiento y ampliación de recursos de 100,000 metros, en marcha en Nevada y Nicaragua.

La previsión de producción de 2023 de Calibre refleja un aumento de la producción impulsado por la ley de aproximadamente el 20% en 2022, si bien el costo total en efectivo por onza de 2023 está presupuestado para ser inferior al real de 2022. Además, el capital de crecimiento de Calibre para 2023 está presupuestado para ser un 30% menor que el de 2022, preparando a la Compañía para un sólido año de flujo de caja libre.

Se prevé que el capital de crecimiento y el de sostenimiento serán mayores durante la primera mitad del año para generar valor en las nuevas minas de alta ley de Pavón Central y EBP. El crecimiento también incluye desarrollo subterráneo, descapote de estéril en El Limón Norte y Tigra, y la adquisición de tierras.

Resultados financieros del cuarto trimestre y año completo 2022 y detalles de conferencia telefónica

Los resultados financieros del cuarto trimestre y año completo 2022 se divulgarán después del cierre del mercado el miércoles 22 de febrero de 2023, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle

Fecha: Jueves, 23 de febrero de 2023
 Hora: 10:00 a.m. (ET)
 Enlace de Transmisión Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/5qjci7oa>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q4 y año completo 2022 de Calibre.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/BI868e1e65f2574b20a557a2de7726fd1b>
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse durante 12 meses después del evento en www.calibremining.com. Antes de la

conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente sénior, Desarrollo Corporativo & RI

T: 604.628.1010

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com

Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre Mining es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

Notas:

(1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro (“AISC” por sus siglas en inglés): Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos en efectivo totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza

Precio de realización promedio por onza vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

(2) Ingresos netos ajustados

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados

<i>(en miles— excepto cantidades por acción)</i>	Q4 2022	Q4 2021	2022	2021
Ingresos netos	\$14,502	\$14,649	\$43,344	\$58,199
Ajustes (Addbacks) (neto de impactos fiscales):				
Costos de transacción	26	807	4,868	1,643
Reducción de valor de inventario en Nevada	(1,646)	-	946	-
Cancelación de propiedad minera	-	-	2,265	-
Ingresos netos ajustados	\$12,882	\$15,456	\$51,422	\$59,842
Número promedio ponderado de acciones en circulación	460,153	341,351	444,800	337,813
Ingresos netos ajustados (pérdida) por acción – básica	\$0.03	\$0.05	\$0.12	\$0.18

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus

connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2021, disponible en www.sedar.com. Ésta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, como el potencial de la aplicación de sanciones resultado de la Orden Ejecutiva de Estados Unidos 13851 con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.