

---

**CALIBRE MINING ALCANZA PRODUCCIÓN DE ORO RÉCORD DE 51,900 ONZAS EN EL Q1,  
INCLUYENDO PERÍODO PARCIAL DE MINA PAN EN NEVADA**

**Vancouver, Columbia Británica – 06 de abril de 2022: Calibre Mining Corp.** (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) se complace en anunciar resultados operativos para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022 (todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses).

**Puntos destacados del Q1 2022**

- Finalización exitosa de la adquisición de *Fiore Gold* el 12 de enero de 2022, creando un productor de oro de nivel medio en crecimiento, centrado en las Américas y diversificado;
- Producción consolidada de oro de **51,900 onzas**, y ventas de oro de **52,290 onzas**;
  - Producción de oro de Nicaragua de 42,897 onzas: 401,215 toneladas molidas, 3.79 g/t, recuperación del 90.1%;
  - Producción de oro de Nevada de 9,003 onzas: 15,064 onzas colocadas, 1,006,540 toneladas con 0.48 g/t<sup>1</sup>;
- Reservas Minerales de Nicaragua aumentaron a 1,013,000 onzas de oro, con una ley récord de 4.62 g/t oro<sup>2</sup>;
- Recursos Minerales Indicados de Nicaragua aumentaron a 1,806,000 onzas de oro<sup>2</sup>;
- Resultados de exploración de la mina *Pan* en Nevada demuestran potencial para expansión y mayor ley del recurso;
- Iniciado programa de perforación de 170,000 metros a lo largo de nuestros activos incluyendo un programa de descubrimiento y recursos emergentes de 85,000 metros en Nicaragua y un programa de aumento y conversión de recursos de 85,000 metros en Nevada;
- Calibre lanzó su estrategia de sostenibilidad multi-anual.

**Darren Hall, Presidente & Director Ejecutivo, expresó:** “La integración de nuestros activos de Nevada continúa el recorrido de Calibre de generar valor para los accionistas a medida que la Compañía solidifica su posición como productor de oro de nivel medio, en crecimiento, centrado en las Américas y diversificado. Me siento muy complacido con el desempeño demostrado por los equipos en el primer trimestre, produciendo un récord de 51,900 onzas, que coloca a la compañía en una buena posición para lograr la previsión consolidada de 220,000 – 235,000 onzas para todo el año. Los resultados del Q1 incluyeron una menor producción esperada de la mina *Pan* como consecuencia de menos onzas colocadas en el Q4 2021 y un trimestre reducido debido a la fecha de cierre de la transacción del 12 de enero de 2022”.

“Además, comenzamos a aprovechar la fuerza comercial de la entidad consolidada al negociar con éxito los nuevos contratos de perforación de Nevada, que resultaron en garantizar plataformas de perforación para el programa de todo el año a tarifas unitarias aproximadamente un 20% favorables”.

“Nos encontramos bien posicionados para continuar auto-financiando el crecimiento, las labores de exploración y el desarrollo de minas. Y al disponer de programas de perforación de exploración con varias plataformas en cada uno de nuestros activos seguimos comprometidos con la reinversión para ampliar los recursos, hacer nuevos descubrimientos y aumentar orgánicamente la producción”.

## Resumen operativo

Calibre cerró la adquisición de *Fiore Gold* el 12 de enero de 2022, estableciendo la compañía como un productor de oro multi-activos y multi-jurisdiccional. Nuestra producción en el Q1 de 51,900 onzas fue mayor de lo esperado, lo que colocó a la compañía en una buena posición para alcanzar la previsión de producción de oro del año completo de 220,000 – 235,000 onzas. Se prevé que la producción de oro de Nicaragua aumente trimestre tras trimestre y se espera que sea aproximadamente un 20% mayor en el segundo semestre del año debido al aumento de leyes auríferas y la secuenciación de la mina. Por consiguiente, la Compañía espera menores Costos en Efectivo Total<sup>3</sup> y Costos Totales de Sostenimiento (“AISC”<sup>3</sup>) durante el segundo semestre del año.

La Compañía continuará optimizando sus planes consolidados de mina y procesamiento para maximizar el valor de nuestra base de activos integrados.

## Resultados financieros del Q1 2022 y detalles de conferencia telefónica

Los resultados financieros del primer trimestre se divulgarán después del cierre del mercado el martes 3 de mayo de 2022, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha:	Miércoles, 4 de mayo de 2022
Hora:	10:00 a.m. (EDT)
No. a marcar:	+1 (866) 221-1882 or +1 (470) 495-9179 (Internacional)
Enlace de Transmisión Webcast:	<a href="https://edge.media-server.com/mmc/p/pmkzndus">https://edge.media-server.com/mmc/p/pmkzndus</a>
ID de conferencia:	1776837

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) aquí o en [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com) en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse en [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com). Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

## Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

## EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall  
Presidente y Director Ejecutivo

**Si desea mayor información, sírvase contactar a:**

**Ryan King**  
Vicepresidente, Desarrollo Corporativo & RI

T: 604.628.1010

E: [calibre@calibremining.com](mailto:calibre@calibremining.com)

W: [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com)

### **Sobre Calibre Mining Corp.**

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, sin deudas, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

### **Notas**

(1) *El Q1 2022 incluye la producción de Nicaragua más 10 semanas de producción de oro de la mina "Pan" efectivas en la fecha de cierre de la transacción el 12 de enero de 2022 (véase Nota de Prensa de Calibre con fecha del 12 de enero de 2022).*

#### **(2) INFORMES TÉCNICOS**

*Informe Técnico sobre el nuevo complejo La Libertad (Technical Report on the New La Libertad Complex) con fecha del 31 de marzo de 2022 y efectivo el 31 de diciembre de 2021 preparado por SLR Consulting (Canada) Ltd., de conformidad con la norma NI 43-101 presentado en SEDAR en su sitio web [www.sedar.com](http://www.sedar.com) y disponible en el sitio web de la Compañía, [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com).*

*Informe Técnico sobre el Complejo El Limón, Departamentos de León y Chinandega, Nicaragua (Technical Report on El Limon Complex, Leon and Chinandego Departments, Nicaragua) con fecha del 30 de marzo de 2021 y efectivo el 31 de diciembre de 2020 preparado por SLR Consulting (Canada) Ltd., de conformidad con la norma NI 43-101 presentado en SEDAR en su sitio web [www.sedar.com](http://www.sedar.com) y disponible en el sitio web de la Compañía, [www.calibremining.com](http://www.calibremining.com).*

*Formato de Información Anual (Annual Information Form-"AIF") para el año finalizado el 31 de diciembre de 2021 presentado en Sedar en su sitio web [www.sedar.com](http://www.sedar.com) y disponible en el sitio web de la Compañía.*

#### **(3) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF**

*La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.*

*Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.*

*Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro ("AISC" por sus siglas en inglés): Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no*

existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

### **Nota de advertencia sobre la información prospectiva**

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2021, disponible en [www.sedar.com](http://www.sedar.com). Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.