
CALIBRE LOGRA PRODUCCIÓN RÉCORD DEL AÑO COMPLETO 2021 SUPERANDO EXTREMO SUPERIOR DE PREVISIÓN DE PRODUCCIÓN DE ORO AL ENTREGAR 182,755 ONZAS; ANUNCIA PREVISIÓN DE 2022, PREPARÁNDOSE PARA AUMENTO DE LA PRODUCCIÓN EN 2023

Vancouver, Columbia Británica – 6 de enero de 2022: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) se complace en anunciar los resultados operativos para el cuarto trimestre y el año finalizado el 31 de diciembre de 2021, así como la producción, ventas y previsión de costos para 2022 (*todas las cantidades financieras están expresadas en dólares estadounidenses*).

Producción y ventas Q4 y año completo 2021:

- Producción Q4 de 49,218 onzas y ventas de 49,207 onzas de oro; y
- Producción récord de 182,755 onzas, superando extremo superior de previsión de producción y ventas de 183,242 onzas de oro.

Puntos destacados de año completo 2021:

- Anunciada adquisición de *Fiore Gold* en Nevada, creando un productor de oro de nivel medio en crecimiento, centrado en las Américas; se espera que transacción se cierre el 12 de enero de 2022;
- Superado extremo superior de previsión de producción 2021 con un cuarto trimestre sólido;
- Efectivo al 31 de diciembre de 2021 por \$78.4 millones, un aumento de \$25.2 millones desde el 31 de diciembre de 2020;
- Completado el Estudio de Pre-Factibilidad de Pavón, demostrando una sólida fuente satélite de mineral para alimentar al molino de La Libertad, que tiene más del 50% de capacidad excedente ([véase nota de prensa aquí](#));
- Iniciado el minado de bajo costo en tajo a cielo abierto en Pavón Norte, aumentadas las tasas de acarreo trimestre a trimestre hacia La Libertad, entregando meta de 1,077 toneladas por día (“tpd”) en septiembre;
- Anunciado un aumento del 200% en las Reservas a fines del año 2020 a 864 koz, lo que representa la mayor Reserva Mineral desde 2010 con la ley más alta en los registros de 4.49 g/ t oro ([véase nota de prensa aquí](#));
- Avances en perforación técnica, en compras de tierras y en trabajo social y ambiental en las zonas de recursos iniciales dentro del Proyecto *Eastern Borosi* (“EBP” por sus siglas en inglés) y plan para presentar solicitudes de permisos a principios del Q1 2022 para operaciones de tajo a cielo abierto y subterráneas, que lleven a esperado aumento de la producción en el segundo semestre de 2023.
- **Resultados de perforación de alta ley en el Proyecto EBP en 2021 incluyeron:**
 - 25.1 g/t oro en 9.7 metros de Ancho Verdadero Estimado (“ETW” por sus siglas en inglés), 39.2 g/t oro en 3.1 metros ETW, 9.1 g/t oro y 19.9 g/t plata en 6.5 metros ETW, 25.9 g/t oro y 15.3 g/t plata en 1.9 metros ETW, y permanece abierto para expansión;
- **Descubierta la zona de alta ley Volcán a 5 Km del molino de La Libertad, cuyos resultados incluyeron:**
 - 15.6 g/t oro en 4.9 metros ETW y 7.9 g/t oro en 3.4 metros ETW, 11.4 g/t oro en 5.4 metros ETW y 9.26 g/t oro en 1.7 metros y permanece abierta para expansión;

- Anunciado Informe de Sostenibilidad 2020 y logrado importante avance en nuestra auto evaluación de los Principios de Minería de Oro Responsable del Consejo Mundial del Oro ([véase nota de prensa aquí](#));

Previsión de producción y costos 2022 para Nicaragua:

- Producción y ventas de oro de entre 180,000 y 190,000 onzas de oro;
- Costos en Efectivo¹ Totales entre \$1,000 y \$1,100 por onza;
- Costos Totales de Sostenimiento¹ (“AISC” por sus siglas en inglés) entre \$1,100 y \$1,200 por onza; y
- Calibre ofrecerá la previsión de producción y costos para el año completo 2022 incorporando las operaciones de Nevada en el Q2 2022.

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre, manifestó: “Calibre superó la previsión de producción de año completo 2021 impulsada por una continua y exitosa ejecución operativa. Durante el año, Calibre generó sólidos flujos de caja operativos y auto-financió importantes labores de exploración y desarrollo de minas, al mismo tiempo que generaba efectivo trimestre a trimestre. Desde la adquisición de los activos en octubre de 2019, hemos reinvertido en la operación, lo cual ha aumentado las reservas, hemos descubierto nuevos yacimientos e identificado nuevos objetivos, posicionando a Calibre de modo que dé paso a fuentes adicionales para la alimentación del molino y aumentar la producción. Mientras continuamos nuestras múltiples actividades de exploración a través de las propiedades, nos damos cuenta del potencial prospectivo y sub-explorado que nuestra cartera tiene para ofrecer y continuaremos reinvertiendo en las operaciones a medida que los programas de exploración y delineación de recursos continúen en La Libertad, Pavón, *Eastern Borosi* y El Limón.

Nuestro objetivo de convertirnos en un productor de oro orientado al crecimiento, de nivel intermedio, centrado en las Américas, continúa avanzando dado nuestro reciente acuerdo para adquirir *Fiore Gold*, que proporciona el siguiente paso lógico para un productor de oro sólido y presente en varias jurisdicciones con tres operaciones establecidas, potencial de exploración significativo y un camino claro hacia el crecimiento”.

Resumen operativo de cuarto trimestre y año completo 2021

Durante el trimestre entregamos 935 tpd de la mina Pavón Norte al molino de La Libertad.

Los fuertes flujos de efectivo continúan impulsando el crecimiento orgánico de la Compañía con múltiples plataformas trabajando en las concesiones de Calibre y sigue lográndose un progreso constante en el proyecto de alta ley *Eastern Borosi*, que posiciona a la Compañía para el esperado aumento de la producción en el segundo semestre de 2023.

Resultados operativos Q4 2021

Descripción	El Limón	La Libertad
Mineral molido (toneladas)	123,330	456,561
Ley mineral molido (g/t Au)	5.59	2.29
Recuperación Au (%)	89.8%	90.3%
Producción de oro (onzas)	19,599	29,619
Ventas de oro (onzas)	19,578	29,629

Resultados operativos consolidados

Descripción	Q4 2021	Q3 2021	Q2 2021	Q1 2021	FY 2021
Mineral molido (toneladas)	579,891	497,507	461,843	419,340	1,958,581
Ley mineral molido (g/t Au)	2.99	3.20	3.11	3.54	3.19
Recuperación Au (%)	90.1%	92.2%	93.4%	91.3%	91.7%
Producción de oro (onzas)	49,218	44,579	43,506	45,452	182,755
Ventas de oro (onzas)	49,207	44,471	43,682	45,882	183,242

Previsión 2022 Nicaragua

	Consolidado
Producción/Ventas oro (onzas)	180,000 – 190,000
Costos de efectivo totales (\$/onza) ⁽¹⁾	\$1,000 - \$1,100
AISC (\$/onza) ⁽¹⁾	\$1,100 - \$1,200
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$45 - \$50
Capital de exploración (\$ millones)	\$20 - \$22

Se prevé que la producción de oro de la operación en Nicaragua en 2022 aumente trimestre a trimestre con un incremento significativo durante el cuarto trimestre. Se espera que la producción en el segundo semestre de 2022 sea aproximadamente un 20% mayor que la del primer semestre debido al cambio en los perfiles de ley del yacimiento y la secuenciación de la mina. Como resultado, la Compañía espera Costos en Efectivo Totales¹ y AISC¹ menores durante el segundo semestre del año. Se prevé que los Costos en Efectivo Totales¹ de 2022 serán ligeramente mayores que en 2021, debido principalmente al aumento previsto de los costos de combustible, consumibles y mano de obra. Se prevé que el capital de crecimiento sea relativamente constante a lo largo del año para generar valor en nuevos yacimientos, incluyendo Pavón Central de alta ley y el proyecto Eastern Borosi - se espera que ambos aumenten la producción y reduzcan los costos en 2023.

El capital de crecimiento fuera de los AISC¹ incluye el desarrollo subterráneo en Panteón Central y Atravesada para avanzar en fuentes adicionales de alimentación para el molino; una mina de tajo a cielo abierto en Pavón Central; el descapote de estéril en Limón Norte y Tigra que excede la razón estéril/mineral de vida de mina planificada; y la adquisición de tierras y primeras actividades de construcción en el Proyecto *Eastern Borosi*, que se espera sea el próximo elemento del "sistema radial" para el complejo La Libertad.

Calibre proporcionará la previsión actualizada de producción y costos para el año completo 2022 que incorpora las operaciones de Nevada en el segundo trimestre.

Resultados financieros de cuarto trimestre y año completo 2021 y detalles de conferencia telefónica

Los resultados financieros del cuarto trimestre y año completo 2021 se divulgarán después del cierre del mercado el miércoles 23 de febrero de 2022, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Jueves, 24 de febrero de 2022
 Hora: 10:00 a.m. (EDT)
 Número a marcar: +1 (866) 221-1882 o +1 (470) 495-9179 (Internacional)

Enlace de Transmisión Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/uvz5o2nb>
ID de conferencia: 8699318

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) [aquí](#) o en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filmas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente & Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente Sénior, Desarrollo Corporativo & RI
Calibre Mining Corp.

T: 604.628.1010

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com

Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es una compañía internacional que cotiza en la bolsa canadiense, dedicada a la minería y exploración auríferas con tres minas de oro en operación de su propiedad al 100% y sólidos activos de exploración localizados en regiones auríferas altamente prospectivas a través de Nicaragua. La Compañía se centra en el descubrimiento de recursos y genera valor a través de un desempeño operativo sostenible y un enfoque disciplinado de crecimiento. Tras la adquisición de las minas de oro El Limón y La Libertad y el Proyecto Aurífero Pavón, Calibre ha procedido a integrar sus operaciones en una filosofía de operaciones 'radial' por la cual la Compañía puede aprovechar la existencia de una infraestructura confiable, costos de transporte favorables y múltiples fuentes de mineral de alta ley que puede procesarse ya sea en El Limón o en La Libertad que tienen una capacidad de producción de molienda combinada de 2.7 millones de toneladas anuales.

Notas:

(1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales

preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro (“AISC” por sus siglas en inglés): Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2020, disponible en www.sedar.com. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables.

No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.